

本書はシステムアフィリエイトプロジェクト特別特典です
二次配布は固く禁止しております

【副業→メルマガ】
フィギュアをねらえ！

ようこそアニメグッズせどりの世界へ
～売れ筋フィギュア大公開！～
楽しく3万円稼ぐ方法教えます

作成者：こころん

<https://unison-online.com/mail-lp>



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

● はじめに

【推奨環境】

このレポート上に書かれているURLはクリックできます。できない場合は最新のAdobeReaderをダウンロードしてください。（無料）

<https://get.adobe.com/jp/reader/>

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。
下記の点にご注意戴きご利用ください。

このレポートの著作権は、こころんに属します。
著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

目次

アニメグッズせどりで稼ごう！	4
アニメグッズせどりととは	6
狙うべきはフィギュア！	6
売れ筋フィギュアを探すなら一番くじ！	7
一番くじとは	8
一番くじのフィギュアが高く売れる理由	10
一番くじフィギュアを売るなら〇〇〇〇	11
売れ筋商品を調べる方法	14
一番くじオンラインHPで探す	14
アマゾンのショッピングサイトから探す	17
人気フィギュアを仕入れる方法	18
せどり×メルマガ	24
メルマガから報酬が発生する仕組み	25
実践経過を配信するメルマガ	26
ワクワクを伝える	27
興味を持ってもらう	27
買ってくださいとは言わない	28
失敗こそ最大のネタ	29
誰に向けて書くのか	30
実績ではなくウラ話にこそ価値がある	32
さいごに	34

アニメグッズせどりで稼ごう！

このレポートでは、「アニメグッズせどり」で3万円を稼ぐことのできる具体的な方法を解説しています。

こちらは、私が過去に販売したアニメグッズの一部です。



この頃は「鬼滅の刃」が大流行していたため、関連グッズがとてもよく売れました。上のグッズだけでもなんと合計 **5万8840円** を売り上げたのです。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

はじめまして、ころん です。

私は3人の子供を育てながら過ごしている主婦です。
毎日の家事育児が大変で外に出て働くことができなくなった私ですが、常に生活費だけで精一杯、月末にはお財布が空っぽ！という生活に不安を持っていました。

そこで家にいる時間を使って少しでも稼げないか？早く確実に稼げる方法はないか？と様々な方法を探し、試しました。
その中でもいちばん早く結果が出たのが「せどり」でした。

最初は「中古雑誌」のせどりで始めました。ですが新しいことをするのが大好きな私は、このせどりノウハウを応用すれば、もっと色々なものを販売することができる！と考えました。

自分が販売できるジャンルが広がれば、もっと幅広く仕入れをしてもっと売り上げを上げることができるかもしれない！

そこで私は、ちょうど自分の好きなアニメのグッズが人気を博していたことから、「アニメグッズ」のせどりに挑戦したのです。

不用品販売や中古雑誌せどりで得た資金を元手に、興味本位でやってみたわけですが、当時はまだせどりを始めて間もなく、それほどせどりに精通しているわけではありませんでした。

家事や子育てにも時間を取られるため、多くの時間をせどりに使えたわけでもありません。

それでもこのレポートの方法で、スキマ時間にパソコンやスマホをのぞいてポチポチとしているだけで、面白いほど売り上げが上がったのです。好きなアニメのグッズを眺めながら稼げるという事も相まって、楽しくてたまらなくなりました。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

というわけで、私と同じように、忙しくて時間がないけど稼ぎたい。でもツライ事はいやだ、続かない。せっかくやるなら楽しく、おもしろく稼ぎたい！

そんな方にぜひ、この「アニメグッズせどり」の方法を知ってもらいたいと思っています。

アニメグッズせどりとは

「せどり」とは「物を安く仕入れて、高く売る」こと。そして、その差額で収益を得る方法です。せどりには、本せどり、雑誌せどり、家電せどり、コスメせどり、日用品せどりなど、数多くのジャンルが存在します。

どんな商品でも、仕入れて売ることができればせどりが可能です。アニメグッズを安く仕入れて、今現在一般的に販売されている価格で売れば、その差額はあなたの収益になるのです。これが「アニメグッズせどり」です。

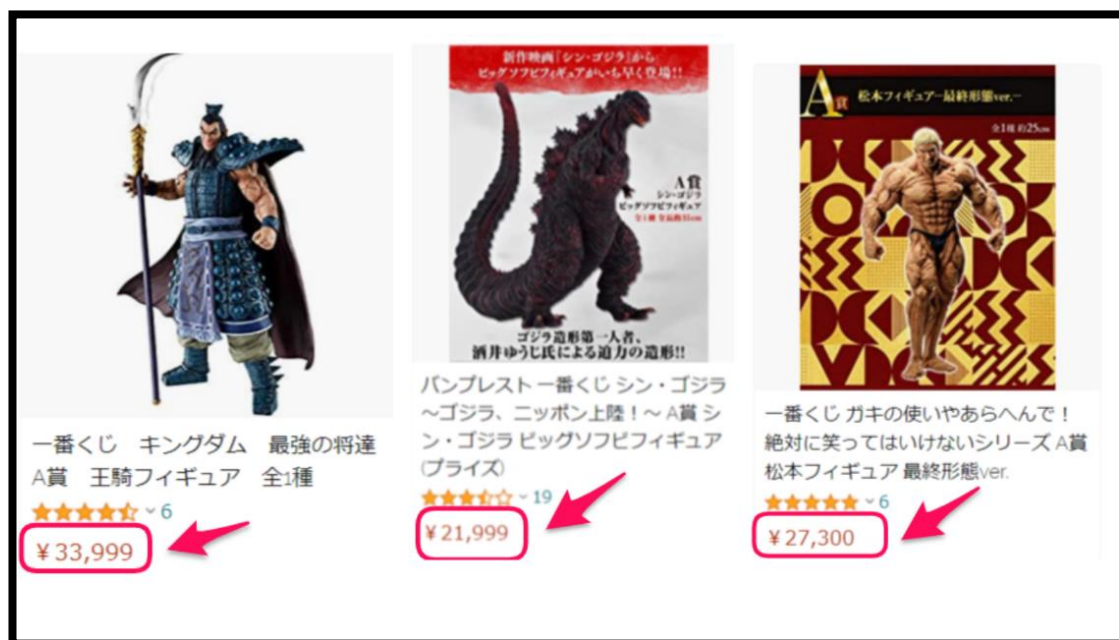
とはいえ数あるアニメグッズ。この中で、一体なにを販売すればいいのでしょうか？

狙うべきはフィギュア！

数あるアニメグッズの中でも、せどりで販売するなら狙い目は「フィギュア」です。

フィギュアとは、キャラクターや動物などを模ったおもちゃのこと。一度は巷で見かけたことがあるのではないのでしょうか。しかしこのフィギュア、なんと一体2万円から3万円もの価格で販売されていることがあるのを知っていますか？

例えばこちら！！



驚きの金額になっていますね！！

このように、人気が高く高値で売れているフィギュアを探し出すことができれば、それを安く仕入れて高く販売し、しっかり利益を取ることが可能なのです。

では売れているフィギュアはどうやって探すのでしょうか。

売れ筋フィギュアを探すなら一番くじ！

世の中に数あるフィギュア。そのなかで、売れるフィギュアを効率的に探すために狙うべきところがあります。

それは「一番くじ」です。

実はアマゾンでは、アマゾン自身が在庫を持っている商品が一番売れやすいようになっています。ほとんどの場合アマゾンの在庫商品の価格が最も安く、個人出品者の商品は売れにくいんです。

しかし一番くじの景品は、アマゾンが在庫を持って販売することはありません。つまり商品が個人出品者から売れていくことになり、希少価値の高いものは価格もどんどん上がっていきます。そのため、一番くじのフィギュアがねらい目なんです。

一番くじとは

一番くじとは、キャラクターグッズが当たるはずれ無しのくじ引きです。全国のコンビニエンスストア・書店・ホビー店などで販売されています。コンビニのレジ前付近の棚に、こんな感じで景品が陳列されているのを見かけたことはありませんか？



くじで取り扱われる作品は、アニメ・ゲーム作品が多いですが、人気キャラクター関連や人気映画作品が取り上げられることもあります。人気のくじでは、発売と同時にくじが売り切れになる事もあります。

くじはイベントによっても異なりますが、1回あたり650円～750円ほどです。一番くじは毎月、様々なイベントが開催されています。例えば2022年10月だけでも13個のイベントが開催されています。



アニメ作品のくじではA賞・B賞・C賞くらいまでは、フィギュアが当たります。D賞以降は、マスコットやキーホルダー・ハンカチ・コスメ・クリアファイルなどの小物であることが多いです。

そして人気は「ラストワン賞」。つまり、その店舗でいちばん最後のくじを引いた人がもらえる特別な景品(フィギュアなど)です。

一番くじにはこのように数々の景品が用意されていますが、中でも人気が出やすいもの、そしてアマゾンなどで高値で売れるもの。

それはズバリ！人気アニメ作品の**フィギュア**です。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

一番くじのフィギュアが売れる理由

もちろん一番くじの景品以外にも、数々のメーカーがフィギュアを発売しています。ではに数多く存在するフィギュアの中で、一番くじの景品がそれほど人気になるのはなぜでしょうか。

理由としては、まず圧倒的に数が少ないことです。

1 店舗あたりのくじの数は決まっていて、80 枚前後用意されているくじのうち、フィギュアはたった 4～5 体ほど。購入したい人が多ければすぐに売り切れ、ネット上でも話題になります。そして外部サイト等で販売された場合は争奪戦となり、価格も上昇します。

もうひとつの理由は「限定」の商品であることです。

目当てのフィギュアは、その一番くじ開催の期間にしか手に入らないので、ファンにとってはどうしても手に入りたい商品になります。しかし必ず当たるとは限りませんし、人気のイベントではくじ自体がすぐに売り切れてしまいます。もう手に入らない、と思うと、ますます欲しくなってしまうのが人間の心理です。

さらにもう一つの理由は「集めたい」という欲求です。

ファン心理として、たとえ目当てのフィギュアが当たっても満足できず、どうせなら全てのフィギュアを揃えたくってしまうのです

そしてもうひとつは「コストの問題」。

700 円のくじを 10 回引いたら 7000 円、20 回引いたら 14000 円になりますが、それだけお金をかけても目当てのものが当たるとは限りません。そうすると、くじを引き続けるよりネットショップで買った方が確実に手に入る、その方が結果的にコストがかからない、ということになります。

例えばこちら、1回700円のくじの景品です。
外部での販売価格は、なんと9000円になっています。



10回引いても当たらないかもしれない、と考えると9000円でも購入する人はいます。20回引いても当たらなかった場合を考えると、こちらの方が確実に手に入る上にコストが良い、ということにもなりますね。

というわけで、多少高くなっていても人気の一番くじフィギュアはどんどん売れてゆくのです。

一番くじフィギュアを売るなら〇〇〇〇

さて、このフィギュアが売られている場所はどこだと思いますか？

答えは**アマゾン**です。

アマゾンは全国5000万人以上の人が閲覧するとも言われる、国内でも最大のショッピングサイトです。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

アマゾンなら「何でも売っている」という認識が浸透しているため、ここには目当てのフィギュアを探している人が必ず訪れます。

また「アマゾンから配送される」という安心感や、会員であればすぐに配送される等のサービスも相まって、商品価格が一般より高くなる傾向にあります。

商品にもよりますが、メルカリなどのフリマサイトより多く、そして高く売れる確率が高いのです。

狙うべきはフィギュア！

そしてフィギュアを売るならアマゾン！です。

しかし、そんな高いものが本当に売れるのか？と思いますよね。それが売れるんです。実際、めちゃくちゃ売れています。

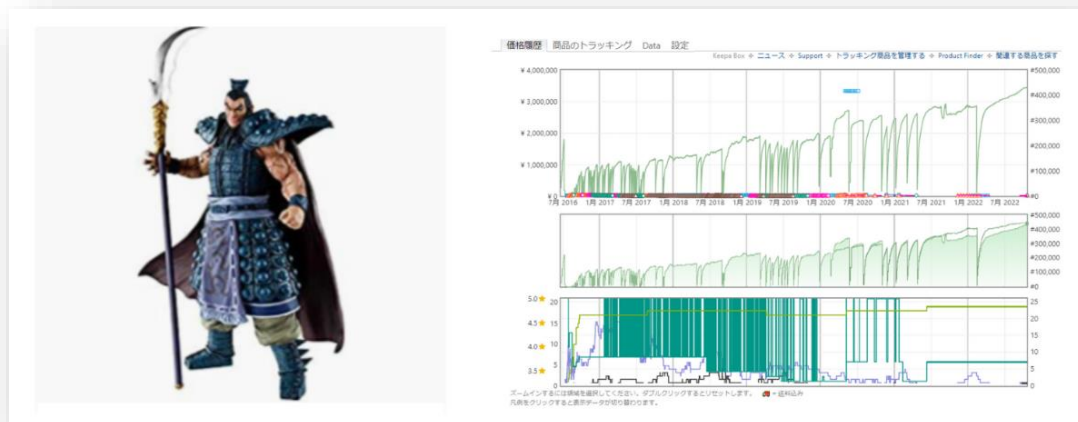
興味のない人にとっては、そんな高いもの買うわけがないという感覚ですが、これが欲しい！絶対に欲しい！と思っている大人であれば、それが何万円しようと購入します。

完全に大人の買い物です。

では一番くじのフィギュア、アマゾンで一体どのくらい売れているのか？これがグラフ形式で簡単に分かるツールがあります。

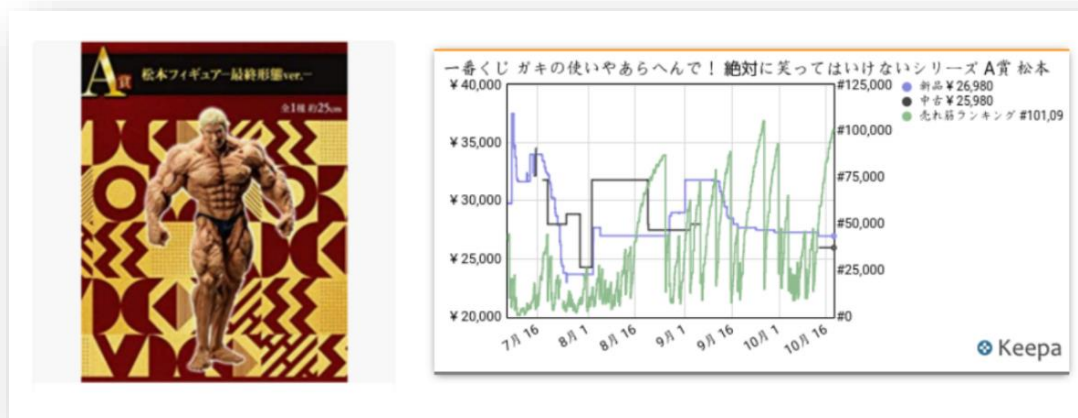
「^キー^パ」というツールです。→ [keepa](#)

例えばこちら。2016年に発売されたキングダムオブヘイムズのフィギュアです。右側のグラフがkeepaのグラフになります。（※keepaでは、緑の線が上下に動いていればいるほど、商品が多く売れたことを示します）



グラフを見ると、発売当初からしばらくの間、波形が上下に動いていて、かなりの数売れていたことが分かります。右に行くにつれて波形が緩やかになっていますが、これは現在、当初に比べると売れ方が落ち着いてきている様子を示しています。

こちらは2022年7月発売「ガキの使いやあらへんで！」のフィギュアです。いまだ高値で売れ続けています。



右のグラフを見ると波形が細かく上下に動いていて、たくさん売れていることを示しています。実際3か月で40個ほど売れているのですが、現在出品されているのは10個。まさに出品すれば売れる、という状態になっているのです。

さてここで疑問になってくるのが、一番くじの中でも「どんなフィギュアを売れば良いのか？」という点です。

その答えはズバリ、「**今売れているもの**」です。

当然のことではありますが、今すでに売れているものを仕入れて売れば、間違いなく売れるといえます。

例えば上記のキングダムフィギュアは、発売当初は爆発的に売れていましたが、数年たった今では売れ行きが落ち着いてしまっています。大事なのは「今」売れているものを探すこと！

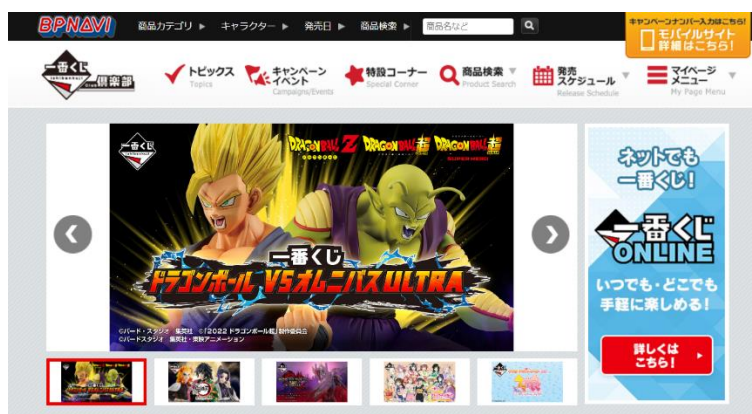
では今売れているものとは、どうやって分かるのでしょうか。ここで、フィギュアせどりが初めてのあなたにも分かる！今売れているフィギュアの探し方をお話しします。

売れ筋商品を調べる方法

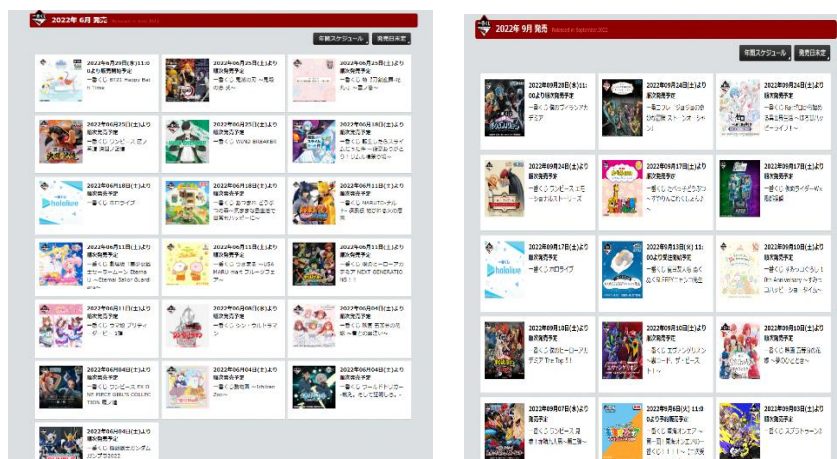
では、どうやって「今売れている商品」を探すのか、その方法について説明していきます。

一番くじオンライン HP で探す

まず、一番くじのホームページを開きます。



上部のバーにある【発売・スケジュール】というところをクリックすると、過去に発売された一番くじを調べることができます。くじは開催されて間がなく、話題になっているものが売れやすくなります。半年～1年以上経ってしまうと、世間の熱が冷めていくことも考えられるので、半年以内のものから探してみましょう。



この中から、自分が聞いたことのあるアニメ、テレビなどで話題になっているアニメを探します。例えばドラゴンボール・ワンピース・エヴァンゲリオン・呪術廻戦・鬼滅の刃などです。そのアニメについて詳しく知っている必要はありません。「聞いたことがある」程度で大丈夫です。

ではまず、2022年8月開催のワンピースのくじで調べてみます！



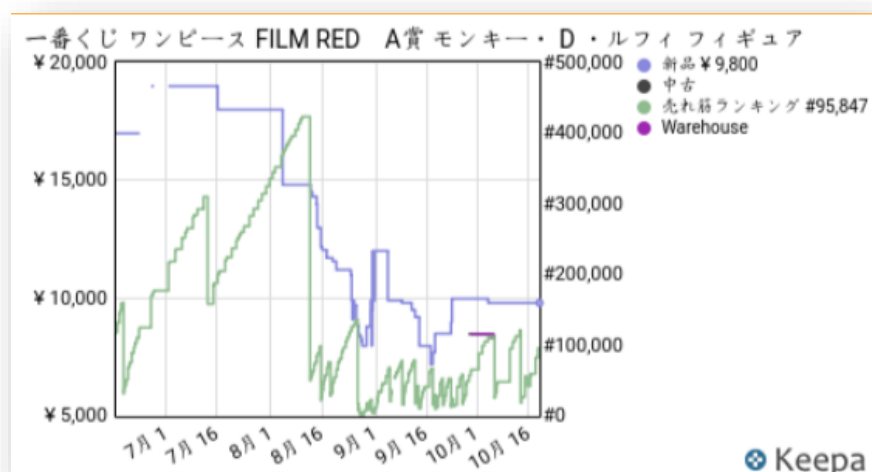
【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

A 賞は「ルフィ」というキャラクターのフィギュアです。

まず、これがアマゾンで出品されているかどうか調べます。
検索窓に「ルフィ 一番くじ A 賞」と入れて検索します。
すると…



ありました！現在、新品が9800円で販売されています。
この商品がどのくらい売れているのか keepa で見てみると



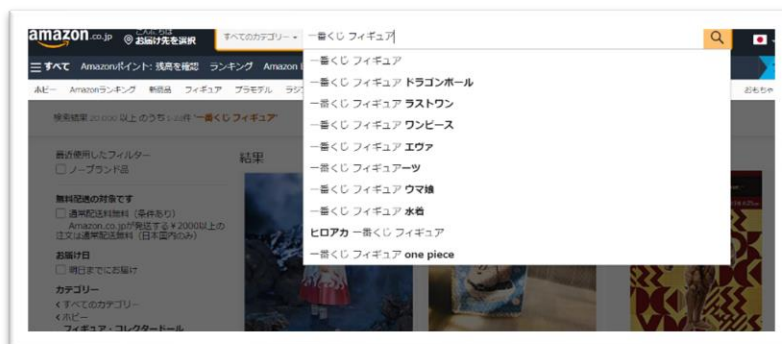
波形がギザギザと上下していて、かなり売れているのがわかります

ということは、このルフィーのフィギュアを、アマゾン販売価格よりも安く仕入れれば、利益ゲットは間違いないですね。

このように、人気アニメのくじから探していくと、売れているフィギュアを次々見つけることができます。試してみてくださいね。

アマゾンのショッピングサイトから探す

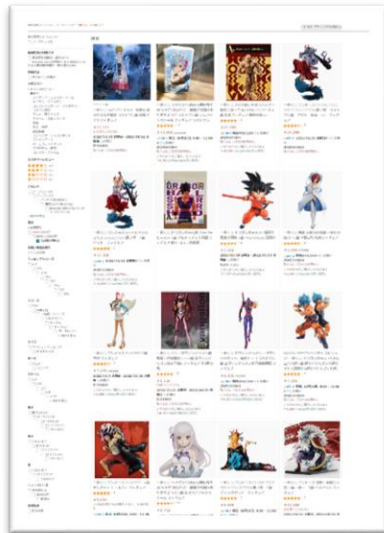
売れ筋の商品を探す方法、もう一つはアマゾンのショッピングサイトから探す方法です。まずアマゾントップページの検索窓に「一番くじ フィギュア」と入力して検索します。



次に検索条件を絞り込みます。高く売られている商品を探したいときは、12000 円以上というところにチェックを入れると



販売価格 12000 円以上の商品が表示されます。



この検索結果の中から、今売れている商品を keepa を見ながら探していきます。

人気フィギュアを仕入れる方法

売れ筋商品の探し方がわかったところで、次にその商品を「どこで、どうやって仕入れるのか」についてお話しします。

せどりの基本は「安く仕入れて高く売ること」ですが、ここでいちばん大事なのは、「**安く仕入れる**」というところです。

例えば今 1 万円で売られているフィギュアであれば、それより安く仕入れることにより、差額で利益を得ることができます。

商品は、どこかしの店で仕入れるということになりますが、街中を歩き回って探す必要はありません。インターネットを使えば、家の中にいながらでも仕入れをすることができます。

おもちゃやグッズ・フィギュアの中古品を取り扱うネットショップは多数ありますが、中でも**まんだらけ**というショップは有名です。

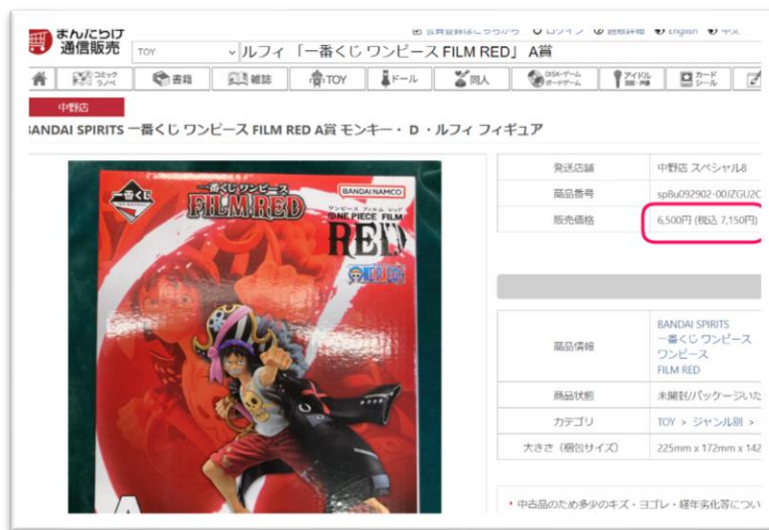
【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

今回は、まんだらけのオンラインショップを利用します。

→[まんだらけ通信販売](#)

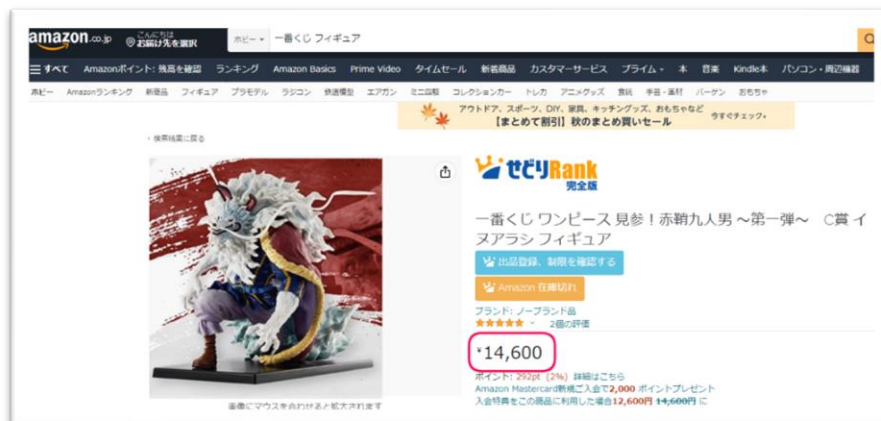
まんだらけで先程のルフィのフィギュアを検索すると、未開封品が7150円で販売されています。アマゾンでは9800円だったので

＼2650円の利益／です。



さあ、他にもどんどん探していきましょう！！

こちらもワンピースのフィギュアです。アマゾンで新品が14600円で販売されています。かなり売れている商品です！



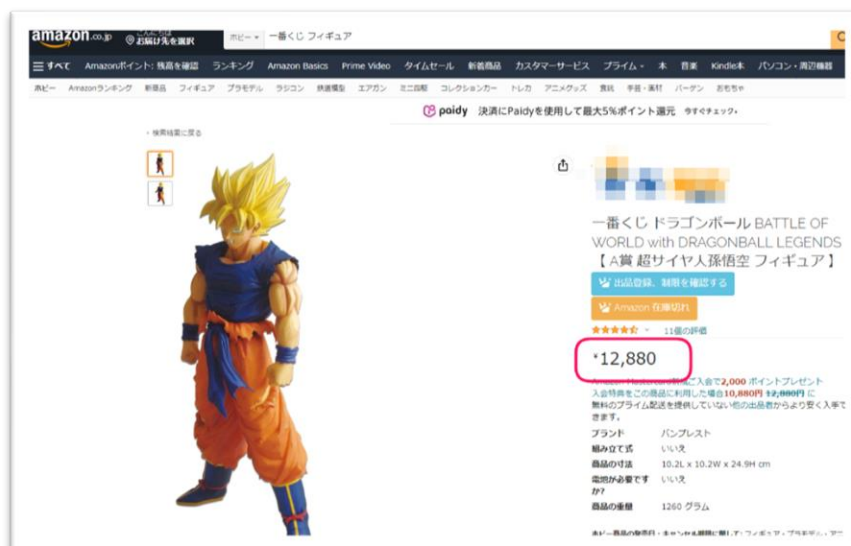
【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく 3 万円稼ぐ方法教えます

こちらは、まんだらけで 8250 円（未開封）で販売されています。

＼6350 円の利益／ です。



さて、こちらはドラゴンボールのフィギュア。
新品がアマゾンで 12880 円で販売されています。

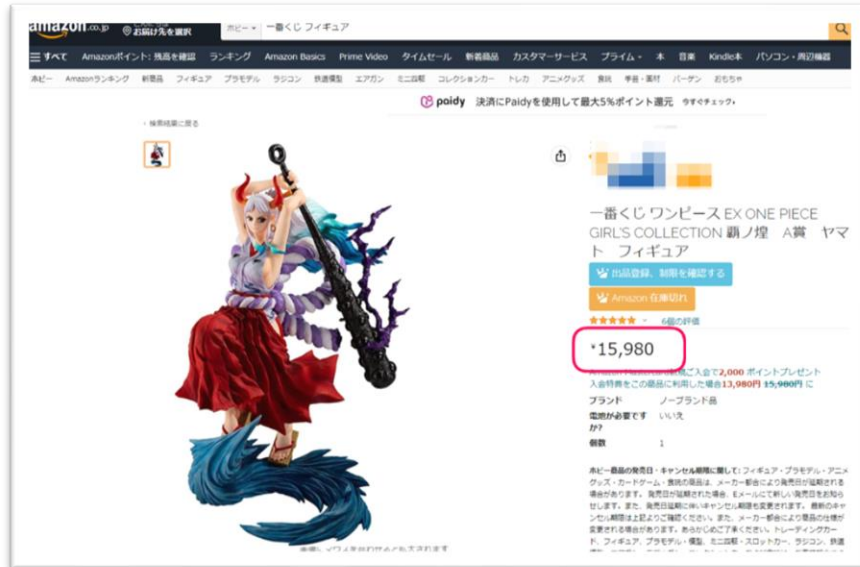


これがまんだらけでは 7700 円（未開封）で販売されています。

＼5180 円の利益／ です。

【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

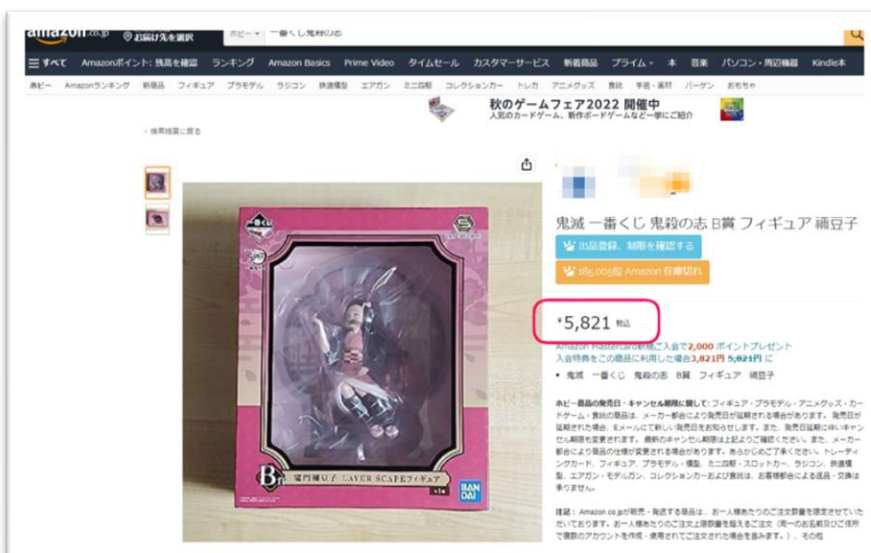
こちらはワンピースのフィギュア。アマゾンでは15980円です。



まんだらけでは、この商品 9350 円(未開封)で販売されています。

＼6630 円の利益／です。

こちらは鬼滅の刃のフィギュア。アマゾンでは5821円ですが



まんだらけでは 3850 円（未開封）で販売されています。

＼1971 円の利益／です。

【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく 3 万円稼ぐ方法教えます

こちらは、ジョジョの奇妙な冒険のフィギュア。
新品がアマゾンで 19980 円で販売されています。



これがまんだらけでは 11000 円（未開封）です。

＼8980 円の利益／です。

このようにして、一番くじのフィギュアを安く仕入れてアマゾンで販売することで、収益を得ることができます。

いま、ざっと紹介した 6 点の商品だけでも

利益の合計は ＼3 万 1761 円／／ になります！

これらのフィギュアを同じように仕入れて販売すれば、あなたも 3 万円の利益がゲットできます！！

このレポートで紹介したもの以外にも、お宝フィギュアはたくさん存在します。ぜひ色々と探してみてくださいね。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

このように、例えばフィギュア1体当たり3000円の利益が出たとすれば、10体売って3万円。1体当たり6000円の利益が出るものなら、**5体売れば3万円の利益**をゲットすることができます。

家にいながら、スマホやパソコンでポチポチとやるだけで、売れ筋商品はいくらでも見つけれられます。

ひとつ売れば、また同じ商品を仕入れて売ることも可能です。

まんだらけは実店舗もありますので、店舗で探してみても楽しいですし、ブックオフ店舗にもフィギュアが格安で販売されていることがあります。また、駿河屋というネットショップも中古品の在庫が豊富です→[駿河屋.JP](https://www.kumagaya.jp/)

そしてネットで購入した商品をアマゾンに預けておけば、勝手に売れて勝手に発送されます。（もちろん自己発送も可能です）

※アマゾンでの出品方法はこちらを参考にしてください

→ [アマゾン出品マニュアル](#)

アマゾンなら仕入れさえしていれば、たとえ10体販売しようとも梱包発送する手間がないため、作業負担は少ないです。これもアマゾンで販売するひとつの理由です。

アニメグッズせどりはアニメに全く興味のない方でも出来ますが、アニメが好きな方はより楽しくせどりができると思います。

欲しい商品がくじで当たらなかった方、探している方に貴重なグッズをお届けできるので、感謝される事の多い稼ぎ方でもあります。何より好きなものを眺めながら、楽しく稼げるって最高ですね。

※アマゾンでの販売価格はこのレポート作成時点(2022年10月)のものです。

※まんだらけ、駿河屋での販売価格や在庫もこのレポート作成時点のものです。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

せどり×メルマガ

さて、せどりを始めたあなたに、もうひとつ実践してもらいたいことがあります。それは私がせどりスタートと同時に実践した方法です。

なんと、せどりにその方法をかけ合わせることによって、せどりの数倍もの報酬を得ることができたのです。

こちらが、その方法を1年間実践した結果です。

成果の累計

アフィリエイト		2ティア		合計	
件数	報酬	件数	報酬	件数	報酬
18	¥1,129,200	0	¥0	18	¥1,129,200

	未払い報酬	支払済み報酬	合計
見込み報酬合計	—	—	249,200円
承認済み報酬合計	124,600円	115,700円	240,300円

なんと、合計 **＼＼136万9500円／／**

では、一体どんな方法を使ったのか？

結論から言うと…

せどりをしながら、その様子を**メルマガで配信**したのです。

私がせどりだけをやっていたら、稼げたお金は1年でおおよそ50万円でした。もちろんこれでも十分稼げた！と言えるかもしれません。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

でもその実践の様子をメルマガで配信したことによって、さらに136万円を手にすることができた、ということなのです。

このレポートを手にとっていただいたあなたは、「ネットで稼ぎたい」「そのために教材を購入した」「まだあまり実績がない」という状況かもしれません。

そんなあなたにもぜひ、せどりの実践をしながらメルマガの配信にチャレンジしてもらいたいのです。

この**せどり×メルマガ**は、「実績ゼロからできる」方法です。

決して「楽に稼ぐ」方法ではありません。でもこの方法を知っているのと知らないのでは、のちに大きな差が生まれます。

メルマガから報酬が発生する仕組み

メルマガを配信して報酬が発生するというのは、どのような仕組みなのでしょう？

これにはいくつかありますが、ひとつは自分の作成したコンテンツやサービスをメルマガで紹介して、読者さんに購入していただくという方法です。

もうひとつは、ほかの方が販売している教材などの**アフィリエイト**をするという方法です。例えば私は、中古雑誌せどり「ゆるせど」という教材を持っていますが、この教材には「アフィリエイト権」がついています。

アフィリエイト権とは、あなたの紹介で誰かが教材を購入した場合、販売者さんから報酬が支払われますよ、というものです。ゆるせどの場合は、販売金額の50%があなたに紹介料として支払われます。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

特に自分のコンテンツやサービスがないという場合は、自分の実践している教材のアフィリエイトをする、という方法が取り組みやすいです。

実践経過を配信するメルマガ

メルマガを配信する、と言っても一体何を書けばいいのだろう、と思いますよね。私も最初はそう思っていました。

メルマガを始めた頃の私はまだせどり初心者で、中古雑誌せどりを始めたばかりでした。そんな私が何を書いていたのか。

それは、せどりの「**実践経過**」です。

最初はもちろんせどりでの稼ぎはなかったので、「せどりでこんなに稼げました！」という発信はできません。実績はないけれど、「**今の自分に書けること**」を書いて配信していこうと考えました。

自分がなぜ中古雑誌せどりを始めようと思ったのか、なぜ「ゆるせど」という教材を購入したのか、どんなところに惹かれたのか、そして実際に教材を読んでみてどうだったか、そんなことを日々配信していきました。

そしてメルマガを配信しながらも、せどりの実践はどんどん進めていきました。アマゾンにアカウントを作った、初めて仕入れができた、アマゾンに初めて雑誌を送った、アマゾンに自分の商品が載った！！ひとつ実践が進むたびに、それをメルマガに書いていました。

そして初めて報酬が出た時にも、もちろんその様子を、最大の熱量で配信しました！



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

ワクワクを伝える

ここで大事なポイントは「**ワクワク感を伝える**」ということです。

例えば、自分で初めて商品が出品できた！販売した商品が初めて売れた！こういう時ってとても嬉しくて、テンションが上がります。

やったー！売れたー！！だれか聞いてー！！

こんな感じです。

この気持ちをできるだけそのまま文章に書いていきます。
どんなふうに感じたか。どんなふうに嬉しかったのか。

淡々と事実を書いていくより、ドキドキした、思わず叫んだ、泣きそうになった、眠れなくなった！などその時の様子をそのまま書く方が臨場感があります。そして、せどりを楽しんでいる様子、ワクワクしている様子が読者さんに伝わります。

ここでノウハウを事細かに解説したり、難しいことを話す必要はありません。ノウハウをもっと知りたい、詳しく知りたい！という人には教材を購入してもらえば良いからです。

まずは「**興味を持ってもらう**」ことが大切です。

興味を持ってもらう

私は、メルマガには難しいことは書かず、とにかく読んでいる人に興味を持ってもらうこと、なんだか楽しそうだな！と思ってもらうことを目標にしていました。

そんな配信を続けているうち、「楽しそうですね」「自分にもできそう」「せどりやってみたいです」というお声をいただくようになりました。読者さんからこのような声をいただけたことは、本当に嬉しかったです。

ただ、これだけでは報酬にはつながりません。

読者さんが興味を持ってくれている状態で「自分のやっているのはこの教材のノウハウなんですよ」とメルマガで紹介する必要があります。

私はこの方法で、メルマガ配信スタートから1か月目に初のアフィリエイト報酬が発生しています。

買ってくださいとは言わない

ここでひとつ注意することは、教材を「売り込まない」ことです。

例えば、友人や知り合いに「せどりで稼げるようになった！」と話していたとします。そしてその人たちが、温かくその様子を聞いてくれていたとします。

でもそれをいいことに、毎日「この教材いいよ」「あなたもやってみたら」「私から買ってよ」と言われたら、例え友達でもさすがに嫌になってしまいます。というか、怪しさ全開です。

メルマガも同じで、読んでくださっている方に「買ってください」とは言いません。あくまで興味を持っていただき、どんな方法でやっているんだろう？知りたいな、と思ってくださった方に「私はこの教材から学びましたよー」と情報提供するイメージです。

そしてこれは教材にもよりますが、年に何度か、教材を販売しやすくなるタイミングがあります。

例えば教材が値上げするという時には、もうすぐ値上げしますよとお知らせすると購入してもらいやすくなります。また販売者さんの企画で期間限定のプレゼントキャンペーンなどがある時には、そのお知らせをしたりします。

そういう時には、その教材が欲しいなと思っている、または興味を持っている人の背中を押すことができるチャンスなので、私も積極的にお知らせをします。

教材が安い価格で手に入る、またはプレゼントがもらえる、そんなニュースをもしお知らせしなかったとしたら。私が読者なら、「そんなお得な情報、もっと早く知りたかった」「あの時教えてくれたらよかったのに」と思うからです。だから必ずお知らせはします。

でもあえて「買ってください」とは言いません。

「なんだか楽しそう」「面白そう」と普段から興味を持ってもらうことができれば、買ってくださいと言わなくても大丈夫。本当に欲しいと思った人は、自分の欲しいタイミングで買ってくれるものです。

失敗こそ最大のネタ

そうはいっても、メルマガ配信にはなかなか踏み出せない、という人が多いです。その大きな理由は「失敗がこわい」という気持ちです。

実践がうまくいかないかもしれない、うまく配信できないかもしれない、と不安になってしまうのです。それは私も抱えていた不安なので分かります。

けれど、失敗したことも実践記の中で隠さず伝え、それをどう乗り越えたか、何を学んだかなどを配信していくことが大切です。

これは私が身をもって体感したことです、案外成功ばかりしている人より、失敗しながらも頑張っている人のほうが親近感を持ってもらえることもあります。

そしてありがたいことに、失敗してもあきらめない姿を見て応援してくれる読者さんもいます。

なんだか心配…頑張って！と思いながら読んでくださっていた方は、あなたが「ついに結果が出た！」と報告した時には心から喜んでくれます。

私も過去に数々の失敗をしています。でも、それを隠さず話すことで「元気をもらいました」「励みになりました」という声をたくさんいただきました。涙が出るほど嬉しかったです。

実際、ノウハウの良いところばかり、自分が成功したことばかり伝えるよりも、ありのままを伝えている方が読んでいる人に信頼してもらいやすくなります。

自分を必要以上によく見せる必要はありませんし、失敗したからと言って落ち込む必要也没有ません。

むしろ失敗も「ネタ」にしてしまうくらいで大丈夫です！

誰に向けて書くのか

メルマガを配信するならもっと実績が出てからやったほうがいい。結果が出ていないと信用されない。普通はそう思いますよね。

もちろん「結果を出した人から買いたい」「実績のすごい人から買いたい」という人もいます。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

ここで大事ななのは「だれに向けて」実践記メルマガを配信するのか、ということです。

実績がない状態から、結果をだすまでのストーリーを配信していく場合、すでにそのノウハウで大きな実績を出している人に向けて書いても、その人に響く内容にはならないでしょう。

では、誰に向けて書けばいいのか？

ここで目を向けるべきは、過去のあなたと同じ状況にいる人です。

まだせどりを始めていない過去のあなた、何か稼げる方法はないのかな？と探していた過去のあなた、やってみたいけどなかなか一歩が踏み出せなかった過去のあなたを思い出してみてください。

そして、その状況と同じところにいる人に、配信するんです。私も同じだった、でもせどりを始めてみてこんな風に考えが変わったよ、ということを伝えていけばいいんです。

思っていたより楽しかった、そこまで不安に思う必要はなかった、もっと早く始めていればよかった、など過去の自分に伝えたいことがあるはずです。それをどんどん配信していきましょう。

その人があなたのことをみて「あの人だってできたのなら、私にもできそう」と思ってもらえれば大丈夫です。

全くの初心者さんにとって興味があるのは、自分と同じ状況だった人が、自分と同じことを考えていた人が、なぜそこまで変わったのか？ということです。

そしてあなたの実践中の経過を見て、ついに初報酬を達成した！という配信を見て、「楽しそう」「自分もやってみたい」と思ってくれることが大事なのです。

実際、すでに大きすぎる実績を出している人を見ても「あの人だからできたんでしょ」「自分にはとてもできそうにない」「近づきがたい」と思ってしまうことがあります。

逆に、自分と同じレベルから立ち上がって結果を出した、そんな人だからこそ信頼できる、相談しやすい、と思ってもらえることもあります。「**あなただからこそ**」できることがあるんです。

実績ではなくウラ話にこそ価値がある

テレビで放送される「ドラマのNG集」って知っていますか？人気のドラマ撮影現場のウラ側で、俳優さん達がNGを出してしまう場面を見てつつい笑ってしまった経験、ありませんか？

または人気映画の「メイキング」が放送されていて、その苦労や工夫が特集されているのを見て驚いたことはありませんか？

そういった「ウラ側」を知ると、そのドラマや映画に興味がなかったのに、なぜか観てみたくなるということが起こります。

あの俳優さんって怖い人だと思ってたけど実はこんな人だったんだ、素敵だな。と、持っていた印象が変わることもあります。するとその人が過去に出演していた映画なんかに興味湧き、「観てみようかな」と思ったりもします。

そう。成功した事実や結果だけでなく、実はその「ウラ側の話」が貴重だったりするのです。

その昔、「プロジェクト X」という番組が人気を集めていました。日本の素晴らしい技術や数々のプロジェクトがどんな難問に直面し、それをどのように克服し成功に至ったかを紹介するドキュメント番組です。

それまで当たり前だと思っていたこと、あたりまえに使っていたものが、そんな苦労をして開発されたものだったのか、と知ると妙に愛着が湧いてきたり興味が出てきたりします。

ウラ話。つまり成功に至るまでの経験や失敗、思いなどが、のちに貴重なコンテンツになるのです。

あなたがせどりをはじめようとして直面した問題、失敗した経験、それを乗り越えた方法、初めて結果が出るまでの道のりや思い。読者さんは、そこが知りたいのです。

あなたが失敗したこと。それを配信することで、読者さんはもう同じ失敗をしなくてよくなるかもしれません。あなたが遠回りをしてしまった経験、それを配信すれば読んでいる人は同じ遠回りをしなくて済むかもしれません。

その経験にこそ価値があり、あなただからこそ書ける貴重なメルマガになります。

素晴らしい実績を公開したり、難しいノウハウを解説することが必ずしも必要なわけではないのです。自分が経験したこと、自分のウラ話にこそ価値がある！と思ってください。

たとえば他のメルマガ配信者さんが、すごい実績をもとに発信してアフィリエイトで結果を出していたとしても、自分と比べる必要はありません。

あなたは実績ゼロから始めて、まだこれから実績を積もうとしているところです。それを何年も実践している人と比べたところでどうにもなりません。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

あなたがメルマガを配信する相手はそもそも、まだそのノウハウをよく知らない、実践したことのない人です。

教材を買った！教材を読み始めた！その時点であなたは一歩進んでいるんです。

教材を読んでみてどうだったか？内容は難しいのか、簡単なのか？楽しいのか、つまらないのか？こんなことすら、知らない人にとっては貴重な情報です。

まだ大きく稼げていないからと言って、あまり気にする必要はありません。せどりや副業にチャレンジした自分、一歩踏み出すことができた自分に自信をもって、配信してみてくださいね。

●さいごに

「せどり」は、自分が見込んで仕入れたものを買っていただける、そして喜んでいただけるという、とてもステキな稼ぎ方です。

そして、今売れている商品を販売することで、とても結果が出やすいです。商品が売れるという「結果」が目に見えやすく、モチベーションも維持しやすいですね。

基本のノウハウさえ身につければ、今回のレポート内容のように様々なジャンルのものを販売することもできるようになります。ぜひ自分の得意分野を見つけて、楽しく実践していきましょう。

そしてせっかく「せどり」をやるなら、ぜひそれをメルマガで発信してください。



【副業→メルマガ】フィギュアをねらえ！ようこそアニメグッズせどりの世界へ～売れ筋フィギュア大公開！～楽しく3万円稼ぐ方法教えます

私もメルマガを始めた時はまだ実績もなく、正直いって全く自信はありませんでした。でもメルマガで、せどりの楽しさや、どんなふうにせどりを実践しているかなど、ありのままを伝えました。

すると想像していた以上にたくさんの方にその思いが届き、結果、大きなアフィリエイト報酬につながりました。

まだ実践を始めたばかりだから…あまり実績が出ていないから…としりごみせず、ぜひチャレンジしてもらいたいです。


たとえその時、思うような結果が出なかったとしても、必ず次のチャンスに生かすことができます。失敗も含めて、すべては価値のあるネタになります。

このレポートが、あなたの行動のきっかけになってもらえたら嬉しいです。

最後まで読んでいただき、ありがとうございました。



本特典作成者

 作成者名:こころん

 ブログ :[こころんのブログ～おうちでのんびり稼ぎませんか～](#)

 メルマガ :[こころんのメルマガ](#)

 メール :info@kokoron-mail.com
